

"Développer sa casquette commerciale"

Nous venons une nouvelle fois de confier à IRCAR – Marc Roussel une formation dont le thème était « développer sa casquette commerciale ». Après les équipes de vente campanaire qui avaient beaucoup apprécié cette formation de part la qualité même du formateur, et surtout par son dynamisme et professionnalisme, cette fois, c'était l'équipe de vente sport.

Le retour de cette nouvelle formation a été extrêmement positif et les termes qui reviennent le plus souvent sont le dynamisme, la qualité de la mise en pratique de la théorie, la grande pédagogie du formateur.

Je trouve, pour y avoir assister, que l'exercice « FORCE 7 » est tout à fait remarquable, c'est je pense pour eux, un grand moment et pour nous une belle leçon de management.

A l'issue de ces formations, je retrouve des équipes regonflées et très heureuses de leur participation dans un cadre tout à fait sympathique.

Merci à vous Danielle et Marc pour l'accueil à GUIMPS, la qualité de la prestation et l'organisation de ces formations.

Jacques Burel

Directeur du département Campanaire, Sport et Industrie de
[BODET](#)